

MOST WANTED - NOW!

(Senior) B2B Marketing Manager

Performance Marketing / SEO / CRM (m/f/d)

Stell' dir vor

Mittwochnachmittag, du bist in deinem Remote Office, in einer unserer E-Commerce WGs, entweder in Berlin oder auf Mallorca.

In wenigen Tagen ist der Launch unseres neuen Produkts. Die Aufregung und Euphorie ist bei allen zu spüren: diese besondere Zeit, wenn alle konzentriert arbeiten und dennoch stets im Austausch sind, um die letzten Feinheiten und Details zu besprechen - die Arbeitszeit vergeht wie im Fluge.

Du hast gerade die letzten bezahlten Kampagnen vor dem Launch-Day angestoßen und bist gespannt, welche Kombination die meisten Leads gewinnen und welche die beste Qualifizierung bringen wird.

Du bist zufrieden, denn der aktuelle Teamsprint läuft wie geplant und du hast in dieser Woche schon viel erreicht - Zeit den Feierabend in der Sonne zu genießen.

Gefällt dir dieser Gedanke?

Dann haben wir "good news":

Wir suchen zum **nächstmöglichen Zeitpunkt eine:n (Senior) B2B Marketing Manager (m/w/d)**, um mit deiner Erfahrung unser Team auf das nächste Level zu bringen! Du entwickelst und implementierst eine datengesteuerte Strategie zur digitalen Nachfragegenerierung, die unsere Sales-Pipeline erweitert und ein durch Marketing bedingtes Umsatzwachstum garantiert.

Was bieten wir an?

Du bist Teil eines kleinen, hochmotivierten Teams in einem technisch innovativen, produktorientierten Unternehmen, das etwas Großes vorhat. Ein Job und ein Team voller Leidenschaft. Die Zusammenarbeit mit begeisterten Menschen motiviert uns und erfüllt uns mit Dank.

Du erhältst viel Autonomie, flexible Arbeitszeiten und ein Remote-First-Setup mit additiven E-Commerce WGs in Berlin und auf Mallorca.

Eine extrem steile Lernkurve - wir unterstützen deine kontinuierliche Weiterentwicklung durch individuelle Lernmöglichkeiten, ein vielfältiges Expertenteam sowie erfahrenen Management.

Mit regelmäßigen Events ermutigen wir unser Team, sich innerhalb und außerhalb der Arbeit zu vernetzen und so für eine gute Stimmung zu sorgen.

Selbstverantwortung: Die Möglichkeit, vom ersten Tag an Verantwortung zu übernehmen und komplett selbstständig zu arbeiten. Damit hast du die Chance, Teil eines wachsenden Unternehmens zu sein und die Strukturen und Unternehmenskultur aktiv gestalten zu können.

SUPERPOWER
DIGITALES
MARKETING

MOST WANTED - NOW!

(Senior) B2B Marketing Manager

Performance Marketing / SEO / CRM (m/f/d)

Was erwartet dich?

Marketing und Sales arbeiten zusammen in einem Team und besteht aktuell aus fünf Personen. Gemeinsam verantworten wir die Kundengewinnung als auch -bindung und das Erreichen des Umsatzziels. Aktuell ist der Launch unseres SaaS-Produktes unsere oberste Priorität und wir benötigen noch Support:

- Du überwachst, misst und optimierst die Leistung von Kampagnen und die Erfolge unserer Lead-Funnels, gleichzeitig treibst du deren Optimierungen voran und erstellst eine klare, umsetzbare Test- und Lernstrategie.
- Du analysierst und berichtest über KPIs und Pipeline-Status, um wichtige Optimierungen und Prioritäten zu identifizieren.
- Du verantwortest die SEO-Strategie.
- Du nutzt eine Mischung aus bezahlten sowie organischen Kanälen und Inhalten, um die Strategie zur Lead-Generierung erfolgreich umzusetzen
- Oder kurz: **Deine Superpower ist digitales Marketing!**
- Last but not least „Die beste Idee gewinnt“ - egal, ob sie von der Geschäftsführung oder vom neuesten Praktikanten kommt.

Was du zu uns mitbringen solltest?

Deine Superpower ist digitales B2B Marketing, deine Leidenschaft Lead-Qualifizierung!

- 3+ Jahre Berufserfahrung im digitalen Marketing, im Idealfall Bereich B2B SaaS- oder Softwarelösungen
- Du beherrschst die Klaviatur des digitalen Performance-Marketings!
- Customer1st: Du kennst und liebst die Arbeit mit Marketingautomation- und CRM Systemen, gerne HubSpot.
- Du bist mitverantwortlich für die individuellen Lead-Strategien, deren Erfolg du auch aufgrund von Account-Analysen und A/B-Tests beurteilst und optimierst.
- Dein Interesse gilt auch weiteren Kanälen bspw. Webinare, Newsletter und Formate von Partnern.
- Du arbeitest und entscheidest datengetrieben.
- Du entwirfst gerne aufschlussreiche Berichte und Dashboards.
- Techniken zur Conversion-Rate-Optimierung bereichern unsere Team-Expertise.

**KLINGT SPANNEND? DANN FREUEN WIR
UNS AUF DEIN PROFIL!**

Smells like
team spirit!
Join us!

Über uns

ScaleCommerce wurde in Berlin im Jahr 2015 von Thomas Lohner, passionierter Performance-Aktivist, gegründet.

Wir betreiben eine hoch performante Plattform, spezialisiert auf den redundanten Betrieb von Onlineshops. Dabei fokussiert sich unser 15-köpfiges Team auf die technische Optimierung von Shop-Performance, schnelle Ladezeiten und einen reibungslosen Shop-Betrieb.

Auf unsere Expertise vertrauen mehr als 150 Kunden und 20 Partner-Agenturen.

Parallel zu unserem Hosting-Portfolio arbeiten wir hochkonzentriert an unserer SaaS-Lösung, die in 2023 auf dem DACH-Markt vorgestellt wird,

ScaleCommerce ist eigenfinanziert und inhabergeführt. Das Team Sales & Marketing wird von unserem Geschäftsführer Christian Hagemeyer geleitet.